

SEA TRIAL

INTERNATIONAL YACHTS MAGAZINE

Isa Okto

ТОП-10 яхт,
в которые стоит
инвестировать
в этом сезоне



SEA TRIAL
SUMMER 2017



18+

И снова удача

Текст: Анастасия РОМАНОВА
Фото: Tankoa Yachts

Хотя Гуидо Орси-мл. и его коллеги совершенно не новички в яхтенном бизнесе, их итальянский бренд Tankoa Yachts относительно новый – в следующем году верфи исполнится 10 лет. Зато какие это десять лет и какое, судя по всему, их ждет будущее! Яхты Tankoa умеют разрывать шаблоны. Они создаются вовремя и к месту. И продают сами себя (как это следует из дальнейшего разговора). Словом, создается впечатление, что Tankoa Yachts делают все очень правильно. И строить яхту от 50 м и выше нужно именно с ними



Гуидо, ваша компания продала очередной проект — лодку длиной 70 м. Предыдущая яхта *Suerte* была с корпусом 69 м. Такая длина — это тренд на сегодняшнем рынке?

— Нет, я не думаю, что это именно тренд для нас, хотя в Европе основные заказы сегодня приходят на суда длиной от 60 до 75 м. Что интересно, заказы на них часто приходит от владельцев очень больших суперяхт. Они рассматривают инвестиции в меньший формат, чтобы иметь возможность комфортаильно и более эффективно проводить время в путешествиях.

НА СЕГОДНЯШНИЙ ДЕНЬ НАМНОГО ВАЖНЕЕ ДАТЫ СОЗДАНИЯ ВЕРФИ, ЛЮДИ, КОТОРЫЕ РАБОТАЮТ В КОМПАНИИ, И ПРОЕКТЫ, КОТОРЫЕ ОНИ РЕАЛИЗОВЫВАЮТ



У верфи Tankoa Yachts уникальное оснащение — есть даже плавучий док, в котором можно обслуживать лодки с корпусами до 100 м

О ВЕРФИ

Tankoa Yachts основана в 2008 году. У создателей верфи была идея — придумать новую философию яхтостроения и обосновать ее с точки зрения бизнеса. Лучше всего Tankoa можно описать словами «бутиковая верфь», так как она сосредоточена на выборочных проектах длиной 50–90 м. Главная цель Tankoa — быть партнером владельца яхты при воплощении его мечты в реальность, открывать маршруты в новых направлениях, совершенствовать технологии и внешнюю элегантность и, что не менее важно, воплощать в реальность уникальный стиль Tankoa. Верфь располагается в Генуе. По уровню оснащения, Tankoa Yachts с своей инфраструктурой, в целом, и плавучим доком для строительства и рефита яхт, в частности, — одна из лучших в Средиземноморье.



Гуидо Орси-мл., президент Танкоа, следит за тем, как идет строительство, много времени выделяет для общения с клиентами и стратегический маркетинг.

автономность будет существенно ограничена. Стоимость двигателей сильно увеличивает цену лодки. Да и расход топлива не удешевляет эксплуатацию. И как же быть с модной сегодня экологичностью? Полагаю, клиентов именно на скоростные лодки сейчас единицы.

Хорошо. Любая верфь имеет свои ноу-хау, которые позволяют ей выигрывать борьбу за клиентов. Что является вашим «секретным оружием»?

— Наш «секрет» в том, что мы проектируем и строим яхты. Яхты с нашим традиционным дизайном и инженерным совершенством. Не отвечаем «да» на любую просьбу клиента, объясняем, почему «нет», какие проблемы возникнут, если реализовать вот это «пожелание». Не потому что мы не можем так сделать. А потому что лодка должна не только быть суперкомфортной, но легкой в управлении, простой в эксплуатации и обслуживании. Успех, как всегда, в разумном компромиссе.

Как Вы пришли в этот бизнес?

— Мой отец владел яхтой и мы работали с компанией Baglietto Yachts. Пришло время ему менять лодку в 1994 г. и владелец Baglietto, который был нашим другом, предложил отцу купить верфь целиком. После некоторых раздумий отец так и поступил. Мы сохранили команду верфи, и увеличили максимальный размер строявшихся на ней лодок с 35 до 52 м. Это помогло нам спасти компанию, которая до нашего прихода была на грани банкротства. Тем не менее, заказчикам требовались все более крупные яхты и необходимо было принимать стратегическое решение. В 2004 г. мы продали Baglietto группе Samozzi.

После этого появилась Tankoa?

— Да, но не сразу. У нас была концепция, мы хотели создать что-то отличное от других. Бутик для друзей. Наша цель — долгосрочные отношения с заказчиками. Ведь мы реально становимся друзьями, и не на год, а на 30–40 лет. Сначала предлагали купить существующую верфь, потратили на выбор достаточно много времени, но подходящую не нашли. В результате, приобрели участок в порту и построили на нем всю необходимую инфраструктуру для новой верфи, включая сухой док с двумя стапелями, на которых и создаем сегодня суперяхты длиной до 72 м. Приобрели также плавучий док, в котором можем обслуживать лодки с корпусами до 100 м.

Потребовались большие вложения?

— Да, мы должны были пойти путем существенных инвестиций. В том числе, в создание проекта Suerte, чтобы иметь «визитную карточку» верфи.

Почему клиенты должны работать с вами, а не с верфями, имеющими столетние истории?

— На минутку, Baglietto, которой мы владели, ведет историю с 1865 г. Существенно больше, чем 100 лет. Но на сегодняшний день намного более важны не дата создания верфи, а люди, которые на ней работают и реализованные проекты. Нужна высококвалифицированная команда, которая обеспечит постройку лодки в соответствии проектом и в оговоренные сроки. Есть, конечно, одна верфь в Германии, к которой никаких вопросов не возникает. Но многие другие, работающие в Европе, ушли, например, в непрозрачных процессах слияний и поглощений. Балансы показывают существенные долги перед банками и владельцами. Сколько у них осталось квалифицированных специалистов после всего этого?

Но вы тоже не обходитесь без субподрядчиков?

— Конечно. У нас «всего» 50 штатных сотрудников, это ключевые высококвалифицированные специалисты. А для строительства пятидесятиметровой лодки при смешной работе требуется 150 специалистов. Для семидесятиметровой — более 250. А если на верфи строятся одновременно две лодки... Мы уделяем самое большое внимание организации производства. В том числе и работе с субподрядчиками.

Исследовательское подразделение у вас собственное?

— Да, это команда, возглавляемая Андреа Пароди. Они следят за новинками рынка, за развитием всех относящихся к лодкам технологий. Разрабатывают новые решения. Это большая работа, которая требует много времени и, естественно, средств. Tankoa сравнительно небольшая семейная компания. Фактически, мы построили новый бизнес. Одним из преимуществ является то, что финансовые потоки планируются и строго контролируются. Мы не имеем проблем и долгов из «прошлой жизни». Я не могу сказать, что компания сегодня приносит высокую прибыль. Но нам достаточно двух продаж в год для нормального развития. Соответственно, две лодки при этом будут находиться в производстве. В этом году, например, мы планируем сдать клиентам три лодки.

И в каком направлении планируется развитие?

— Мы должны развиваться вместе со своими клиентами. Это важно для компании. Можно приобретать конкурентов или создавать стратегические альянсы,



Suerte — навсегда останется визитной карточкой верфи Tankoa Yachts

**НАША ЦЕЛЬ — ДОЛГОСРОЧНЫЕ
ОТНОШЕНИЯ С ЗАКАЗЧИКАМИ.
ВЕДЬ МЫ РЕАЛЬНО СТАНОВИМСЯ
ДРУЗЬЯМИ, И НЕ НА ГОД,
А НА 30–40 ЛЕТ**

но именно для удовлетворения потребностей наших заказчиков.

Планируете делать стометровые лодки?

— Все зависит от клиентов. Как только мы поймем, что у них появляются такие потребности — будем принимать решение. У нас есть минимум два варианта, один из которых — строительство еще одного своего дока.

Гуидо, насколько вы лично вовлечены в процесс производства?

— Как президент Tankoa, я слежу за тем, как идет строительство, правда,

существенно больше времени занимает общение с клиентами и стратегический маркетинг. Но приходится общаться и с нашими инженерами, и с субподрядчиками.

Если вернуться к Suerte. С чем была связана ее перепродажа?

— Мы построили эту лодку для российского заказчика. У нас с ним отличные отношения, и она была не первой его яхтой. Заказчик попросил подыскать клиента для сдачи Suerte в чартер. Клиентом стал серьезный человек из Саудовской Аравии. Лодка ему так понравилась, что

сначала он продлил срок чартера, а потом сделал российскому владельцу очень хорошее предложение, от которого не было никакого смысла отказываться.

Он теперь должен заказать следующую лодку. Как вы оцениваете потенциал русскоговорящих клиентов сегодня?

— Многое поменялось. Их потенциал остается достаточно высоким, но в определенном сегменте они покупают существенно меньше яхт, чем несколько лет назад. Все же, у нас есть очень хорошие клиенты из России. Мы любим с ними работать.

50 м, TANKOA S501

S501 сочетает в себе одновременно стиль, красоту и изящество. Есть два варианта: классическая полуводоизмещающая яхта или более мощная и быстроходная S501 Veloce. При водоизмещении в пределах 500 гросс тонн, у первого корпуса S501 будет шесть гостевых кают, включая две мастер-каюты на основной палубе, одна из них – во всю ширину корпуса. На нижней палубе будут расположены две VIP-каюты, по соседству – еще две гостевые, помимо этого тренажерный зал и домашний кинотеатр. Гарраж рассчитан на 7-метровый тендер. На скорости 12 узлов яхта сможет пройти 5000 морских миль, максимальная скорость судна составит 16 узлов. Родственная модель S501 Veloce может похвастаться максимальной скоростью в 27 узлов.

**53 м, TANKOA S531**

S531 в определенном смысле революционна, так как дает возможность менять на борту очень многое, уже на построенной яхте по-новому зонировать пространства, заниматься слиянием и поглощением открытых палуб и закрытых помещений на основной и верхней палубах – окна от пола до потолка опускаются и поднимаются, что в принципе не удивительно на 50-футовом круизере и весьма приятно и ново в таком размере. Ширина корпуса на миделе 10,3 м, и это открывает возможности для планировки, а внутренний объем является такой же как на 65-метровой яхте. На борту S531 предполагаются четыре VIP-каюты, одна из которых – на основной палубе вместе с мастер-каютой во всю ширину корпуса. А при наличии гаража на 7,5-метровый тендер, есть место для обширного пляжного клуба. Открытые палубы, как и зона крю, продуманы до мелочей. Например, верхнюю палубу можно обойти по кругу, а во флайбридже – 160 кв. м.

**53 м, TANKOA S532**

Яхта-побратим S532 основана на той же платформе и обеспечена таким же объемом. Основная палуба – без препятствий и лишних переборок. И помимо салона вмещает две мастер-каюты, одна из них с откидными террасами, а также VIP-каюту. Все они с широчайшими видами и убедительной шумоизоляцией. На верхней палубе, помимо такой же рубки, как на S531, есть дополнительный салон с全景 окнами и обширная беденная зона. На открытой палубе на корме может быть установлен диван на 16 человек. На флайбридже предполагается еще один салон.

**58 м, TANKOA OPEN 58**

Эта яхта не такая, как другие модели верфи, выполненные в классическом стиле. Tankoa Open 58 – это спортивное судно с просторными внешними зонами и удобным сандеком. Ее максимальной скоростью будет 28–30 узлов. В оснащении – три двигателя MTU по 2000 кВт каждый и два водомета Kamewa. Для изготовления корпуса и надстройки выбран легкий, но прочный сплав алюминия 5083.

**62 м, TANKOA S621**

У 62-метровой яхты легко считываются сходства как с 50-метровой Tankoa, так и с 69-метровой Suerte. И это хорошие сходства. Но она светлее, остекление ее мощнее. А приватность, столь необходимая многим клиентам, возведена в следующую, по сравнению с Suerte, степень. Из особо примечательных черт, огромный пляжный клуб, элегантный зал и великолепный бассейн типа infinity.

**80 м, TANKOA S801**

На вид, да и по содержанию, одна из самых ярких яхт Tankoa должна быть построена на 80-метровой платформе, которую, по результатам обсуждения с заказчиком, возможно будет продлить до 88 м. Ширина яхты в 80-метровой версии составляет 13,5 м, валовый тоннаж – 2500 гросс тонн. Главная палуба судна получится самой объемной в классе за счет особо широкого корпуса. У Tankoa S801 будет четыре палубы и сандек. На основной палубе предусмотрен обширный лаундж, на этом же уровне в носовой части яхты разместятся пять VIP-кают с собственными ванными комнатами. Гигантские апартаменты владельца будут находиться на верхней палубе, в ее кормовой части. Мастер-свит состоят из большой спальни, двух вместительных гардеробных комнат, массажной зоны, собственного спа и сауны, офиса и просторной ванной. Но все эти элементы –

лишь часть концепции S801, так как верфь будет строить полностью кастомную яхту в соответствии с пожеланиями будущего владельца.



Франческо Пачковски, дизайнер Tankoa Yachts

О ТОМ, ЧТО МОЖНО ПОСТРОИТЬ

В портфолио Tankoa Yachts – одни из самых впечатляющих яхт, спроектированных на сегодня. Все они – результат глубокого анализа рынка и его запросов. И ценные плоды творчества Франческо Пачковски. «В последние годы мы видели немало необычных концептов, большинство выглядели интересно, но спустя пару лет они устаревали. Наш проект – это элегантная классическая яхта, красота и привлекательность которой не зависит от времени,» – высказался однажды Гуидо об одном из проектов Tankoa Yachts. Тут можно смело обобщать – до всей линейки яхт. К каждому проекту «прилагается» абсолютно индивидуальный подход, в соответствии с пожеланиями заказчика. Потрясающая продуманность и невероятные объемы присущи всем проектам.